

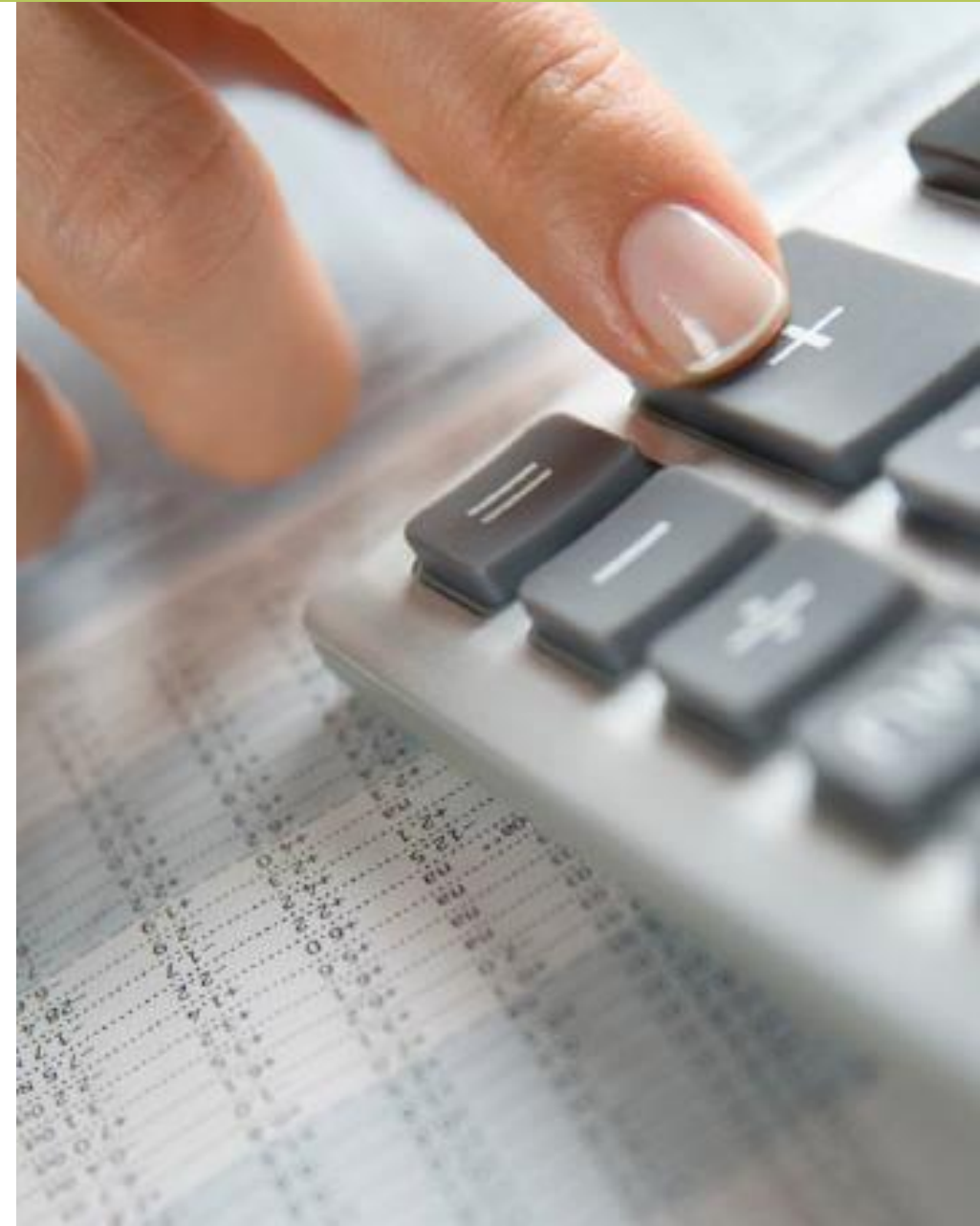
Rammeaftale 17.01 Revisionsydelser

Informationsmøde 20. august 2014



Agenda

- Hvilke ydelser kan institutionerne købe på rammeaftalen?
- Hvordan tilslutter man sig og anvender aftalen via direkte tildeling og miniudbud?
- Priser, vilkår og evt. besparelspotentiale



Hvilke ydelser kan institutionerne
købe på rammeaftalen?

Hvilke ydelser er omfattet af aftalen?

- Lovpligtig revision
- Intern revision
- Udvidet forvaltningsrevision
- Tilskuds- og projektrengnskaber
- Udvidet IT sikkerhedsrevision
- Generel økonomisk rådgivning
- Skat
- Moms og afgifter
- Administrative serviceydelser



*Rammeaftalens bilag F beskriver
aftalens anvendelsesområde*

Rådgiverkategorier

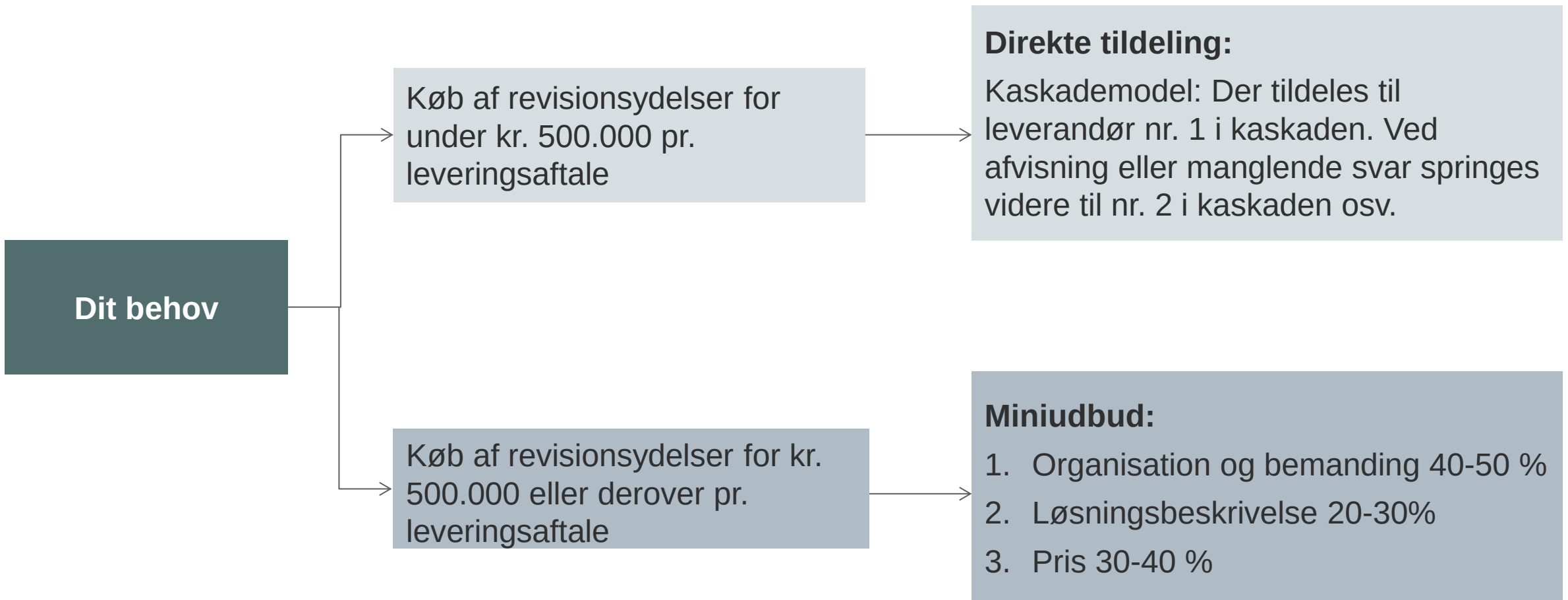
- 1 (fx revisorelev/trainees)
- 2 (fx revisorassistent/juniorassistent)
- 3 (fx assistent/seniorassistent)
- 4 (fx supervisorer eller teamleder)
- 5 (fx manager/specialister)
- 6 (fx seniormanager/seniorspecialister)
- 7 (fx partner/directors/seniorspecialister)

Rådgiverkategori 4 (f.eks. supervisorer eller teamleder)

Kompetencer	Beskrivelse
Uddannelse og erfaring	Akademisk uddannelse med min. 5 års branchekendskab.
Selvstændighed	Arbejder under generel vejledning indenfor et defineret ansvarsområde. Personligt ansvar og selvstændighed. Planlægger egne opgaver ud fra givne mål og kundeaftaler
Indflydelse	Påvirker projektteamet og tilsvarende interne specialister. Påvirker kunder og leverandører som account ansvarlig. Har indflydelse på og noget ansvar for andres arbejde og allokering af ressourcer. Deltager i eksterne aktiviteter inden for sit kompetenceområde. Beslutningerne påvirker projekters succes.
Kompleksitet	Bred portefølje af komplekse revisionstekniske eller professionelle aktiviteter i varierende sammenhænge.
Forretningsmæssige evner	Vælger mellem tilgængelige metoder og værktøjer for opgaveløsningen. Analytisk og systematisk tilgang til opgaveløsning. Kommunikerer flydende og formidler teknisk information til forskellige målgrupper. Planlægger eget og andres arbejde efter givne tids- og kvalitetsmål. Følger med i nye revisionstekniske/-juridiske muligheder og deres anvendelse.

Hvordan tilslutter man sig og
anvender aftalen via direkte tildeling
og miniudbud?

Hvordan bruger du rammeaftalen?



Direkte tildeling

Der tildeles ud fra kaskademodellen

1. BDO KR Godkendt revisionsaktieselskab
2. BDO Statsautoriseret Revisionsaktieselskab
3. PricewaterhouseCoopers Statsautoriseret Revisionspartnerselskab
4. KPMG
5. Deloitte
6. Revisionsinstituttet Statsaut. Revisionsaktieselskab
7. RSM plus P/S



Alene ved afvisning eller manglende svar kan der springes i kaskaden. Svarfrist 3 arbejdsdage.

Aftaleindgåelse – Bilag C3 – Leveringsaftale

- Leveringsaftalen kan vare op til 7 år.

- Opsigelsesvarsel

Kunden og leverandøren kan opsig leveringsaftalen skriftligt til ophør til udgangen af regnskabsåret, dog således at leverandøren færdiggør det igangværende regnskab.



*Aftalen kan hentes på SKI's
hjemmeside*

Priser

Virksomhedens navn:	Rådgiverkategori 7 f.eks. Partner director/ seniorspecialist	Rådgiverkategori 6 f.eks. Seniormanager/ seniorspecialist	Rådgiverkategori 5 f.eks. Manager/ specialist	Rådgiverkategori 4 f.eks. Supervisor/ teamleder	Rådgiverkategori 3 f.eks. Assistent/ seniorassistent	Rådgiverkategori 2 f.eks. Revisorassistent/ juniorassistent	Rådgiverkategori 1 f.eks. Revisorelev/ trainees
BDO KR Godkendt revisionsaktieselskab	1.400	900	700	450	350	250	200
BDO Statsautoriseret Revisionsaktieselskab	1.450	950	800	550	450	400	350
Deloitte	1.500	1.375	1.000	775	650	525	100
KPMG Statsautoriseret Revisionspartnerselskab	1.600	1.100	800	700	600	400	350
PricewaterhouseCoopers Statsautoriseret Revisionspartnerselskab	1.800	1.000	900	500	450	350	150
Revisionsinstituttet Statsaut. Revisionsaktieselskab	1.600	1.150	975	875	775	600	400
RSM plus P/S	1.600	1.400	1.100	900	750	600	400

Miniudbud

Miniudbud

- Ved tildeling af kontrakter på kr. 500.000 og derover tildeles ved miniudbud
- Miniudbud er en fornyet konkurrence mellem leverandørerne på aftalen
- Alle leverandører skal inviteres med i konkurrencen
- Kunden er ansvarlig for gennemførslen af miniudbuddet
- Miniudbudsmateriale tilgængeligt (skabeloner)



Tildeling ved miniudbud

Typisk miniudbudsproces



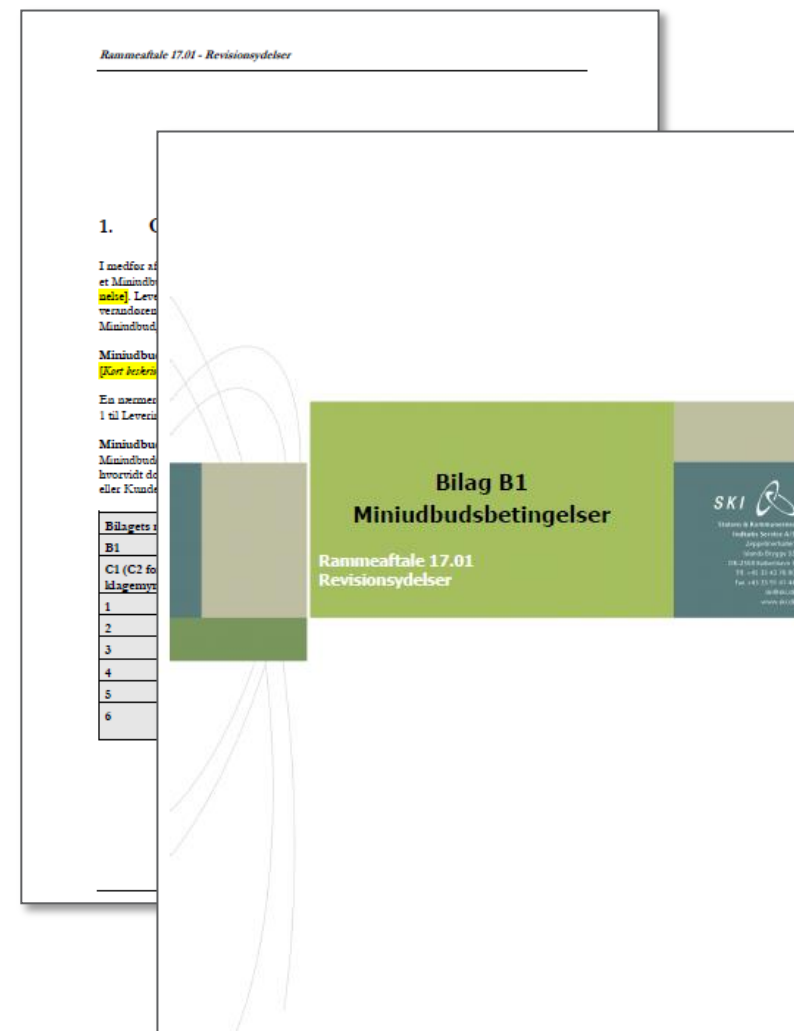
Evalueringsmodel ved miniudbud

- Tildelingskriterium "Det økonomisk mest fordelagtige tilbud"

Kriterier	Vægtning
Organisation og bemanning	40–50 %
Løsningsbeskrivelse	20–30 %
Pris	30–40 %

Miniudbud – vejledninger og skabeloner

- Vejledning beskriver processen trin for trin
- Skabeloner
 - Bilag B1: Miniudbudsbetingelser
 - Bilag C1: Leveringsaftale med bilag
 - Tildelings- og afslagsbrev
- Evalueringsværktøj



Pris

- Leverandøren skal afgive en fast pris på gennemførelse af opgaven.
- Leverandøren skal i forbindelse med afgivelse af sit tilbud angive beregningsgrundlaget for den faste pris fordelt på timeantal og timepriser for de enkelte konsulentkategorier.



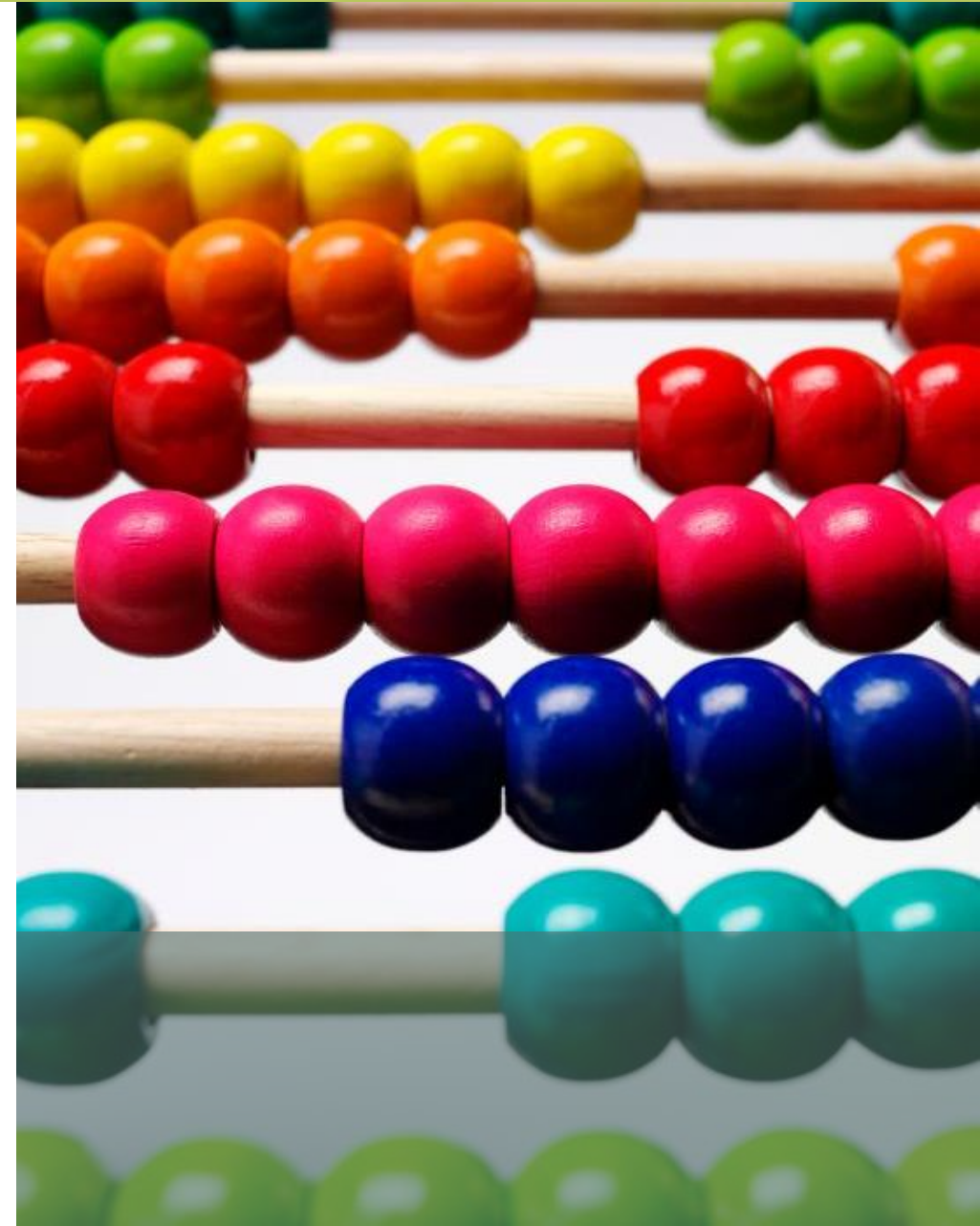
Priserne må ikke overstige de maksimalpriser som leverandøren har budt ind med på rammeaftalen

Priser (maksimalpriser)

Virksomhedens navn:	Rådgiverkategori 7 f.eks. Partner director/ seniorspecialist	Rådgiverkategori 6 f.eks. Seniormanager/ seniorspecialist	Rådgiverkategori 5 f.eks. Manager/ specialist	Rådgiverkategori 4 f.eks. Supervisor/ teamleder	Rådgiverkategori 3 f.eks. Assistent/ seniorassistent	Rådgiverkategori 2 f.eks. Revisorassistent/ juniorassistent	Rådgiverkategori 1 f.eks. Revisorelev/ trainees
BDO KR Godkendt revisionsaktieselskab	1.600	1.000	800	650	500	350	250
BDO Statsautoriseret Revisionsaktieselskab	1.700	1.100	800	650	550	400	350
Deloitte	1.500	1.375	1.000	775	650	525	100
KPMG Statsautoriseret Revisionspartnerselskab	1.900	1.350	1.000	800	700	500	400
PricewaterhouseCoopers Statsautoriseret Revisionspartnerselskab	1.900	1.200	1.000	700	500	400	150
Revisionsinstituttet Statsaut. Revisionsaktieselskab	1.600	1.150	975	875	775	600	400
RSM plus P/S	1.600	1.400	1.100	900	750	600	400

Besparelspotentiale

- Et prisbenchmark af rammeaftalen viser et besparelspotentiale på 18 % i forhold til SKI's tidligere aftale på området



Hvorfor overhovedet bruge en SKI-aftale?

- Forenklet og hurtigere proces ift. EU-udbud
- Særdeles nem tildeling ved kontrakter under kr. 500.000
- Værktøjer og skabeloner letter processen og sikrer korrekt miniudbudsmateriale
- Prisniveauet er kendt og konkurrencedygtigt
- Mulighed for indgåelse af 7-årige kontrakter
- Solidt felt af leverandører der har været igennem udvælgelse hos SKI
- Balance mellem kvalitet og pris – CV'er indgår i evalueringsmodellen



CHECKLIST



*Tryghed ift. de juridiske rammer
- SKI har ansvaret for udbuddet
af rammeaftalen*

Hvilken service tilbyder SKI jer?

- Vi rykker ud til jer efter behov, møder/workshop
- Vi tilbyder vejledning og sparring i brug af rammeaftale og miniudbud
- Udveksling af erfaring og særlige opmærksomhedspunkter
- Review af miniudbudsmateriale
- 100% leverandøruafhængig vejledning

A photograph of three business professionals in a meeting. A woman in the foreground is pointing her finger towards the left, while two men behind her look on attentively. The image is slightly blurred, focusing on the woman's hand and the men's faces.

**I er velkomne til at kontakte os –
vi kommer ud!**

KONTAKT

Dorte Lyhne Haslund
Konsulent, kontraktansvarlig
Email: dlh@ski.dk
Tlf. : 51 50 40 14

Rikke Kjeldsmark Nielsen
Teamleder, Aftaleservice
Email: rkn@ski.dk
Tlf.: 40 76 87 27



Hvordan er leverandørerne blevet tildelt på rammeaftalen?

- For at være egnet skal tilbudsgiver opfylde både økonomisk og tekniske mindstekrav

Egnedetskriterier på rammen	
Økonomisk mindstekrav	• Soliditetsgrad på min 10 % • En omsætning inden for rammeaftalens ydelser i det seneste disponible regnskabsår på minimum DKK 20 mio., hvor der er revideret i overensstemmelse med god offentlig revisionsskik eller tilsvarende.
Teknisk mindstekrav	• Oplysning om, hvorvidt tilbudsgiveren har udført lovpligtig revision i overensstemmelse med god offentlig revisionsskik eller tilsvarende inden for de seneste 2 år. • Fem forskellige referencer, der dokumenterer, at tilbudsgiveren har udført lovpligtig revision for offentlige virksomheder og/eller myndigheder hver med en balancesum på minimum DKK 100 mio. inden for de seneste 3 år i overensstemmelse med god offentlig revisionsskik eller tilsvarende.

Tildelingskriteriet på rammen:

- Laveste pris* baggrund af vægtet timepris.
- Tilbudsgiver byder ind med en pris* for direkte tildeling og en pris for miniudbud.

Tildelingskriterie laveste pris	
Pris for direkte tildeling	30 %
Pris for miniudbud	70 %

* Tilbudsgiver skal tilbyde en timepris for hver af de 7 rådgiverkategorier.

Køb af supplerende ydelser

- Når opgaven har nær tilknytning til en igangværende eller allerede udført opgave
- Opgaven tildeles den leverandør der løser/har løst den nær tilknyttede opgave
- Supplerende ydelser må ikke overstige 50 % af det samlede vederlag under leveringsaftalen eller gældende tærskelværdi
- Timepriser må ikke være højere end de timepriser som leverandøren har budt ind med i rammeaftalen